

Serie: notas sectoriales  
Fecha de realización: octubre 2003  
Páginas: 32  
@ www.africainfomarket.org

# EL SECTOR ALIMENTARIO EN CANARIAS

---

## Introducción

### 1. Sector Primario en Canarias

#### 1.1. Agricultura

##### 1.1.1. Agricultura Interior de Consumo Local

##### 1.1.2. Agricultura de Exportación

#### 1.2. Ganadería

#### 1.3. Pesca

##### 1.1.1. Pesca Artesanal

##### 1.1.1. Pesca Industrial

##### 1.1.1. Acuicultura

##### 1.1.1. Producción Pesquera

##### 1.1.1. Efectos Indirectos de la Pesca

### 2. Industrial Alimentaria en Canarias

#### 2.1. Principales Indicadores

#### 2.2. Marco Fiscal

#### 2.2. Productos de Calidad de Canarias

### 3. Internacionalización del Sector Alimentario de Canarias

### 4. Sitios WEB de Interés

## Resumen

- El sector primario supone el 3% de la producción total de Canarias. En general, su evolución anual es positiva aunque se detecta una reducción de su peso relativo sobre la estructura económica regional, tanto en términos de Valor Añadido Bruto como en las variables del mercado laboral.
- La bondad del clima de Canarias representa una ventaja competitiva que permite la producción agrícola de frutas y hortalizas fuera de estación. Si bien en términos de superficie cultivada predominan los viñedos, el plátano, y las papas, en cuanto a productividad, los productos básicos de la agricultura canaria son el tomate y el plátano (representan cerca del 60% de la producción regional). El 20% de la producción agrícola se destina al mercado interior y el restante 80% se dirige a la exportación.
- Canarias representa cerca del 50% del total de plátano producido en la Unión Europea, destinándose en su mayoría al mercado nacional. El tomate genera en el Archipiélago más de 6.000 puestos de trabajo y alrededor de 210 millones de euros, dirigiéndose la mayor parte de su producción al mercado europeo.
- La ganadería representa cerca del 25% del PIB agrícola de Canarias, generando más de 600 millones de euros al año. Su estructura se basa principalmente en los ganados caprino (el 61,9% del total de cabezas) y porcino (20,5%), concentrándose su producción en pocos productos: carne (37,3%), leche (29,11%) y huevos (23,35%).
- La actividad pesquera ha tenido históricamente gran importancia en la economía canaria tanto por la actividad extractiva como por sus efectos indirectos. Su VAB alcanzó los 128.000 euros en 1998 y generó más de 4.000 empleos directos en el año 2002. La actividad pesquera del Archipiélago se divide en: pesca artesanal (en aguas canarias), pesca industrial (sobre todo en el Banco Sahariano) y la acuicultura.
- El fin del Acuerdo con Marruecos coincidiendo con el inicio del paro biológico, supuso un freno al espectacular aumento de la producción pesquera durante 1995-1999 (+216,4%). En el año 2001 se produjeron en Canarias más de 20.000 toneladas de pescado de los cuales el 46,5% fueron moluscos, el 38,9% pelágicos y el 14,93% demersales.
- La Industria Alimentaria en Canarias genera un VAB de 355 millones de euros (18% del VAB industrial), una cifra de negocios de más de 55.000 millones de euros y un nivel de empleo de más de 10.000 ocupados. El número de empresas del sector sigue aumentando (+18% en el periodo 1998-2002). Canarias cuenta con 12 Denominaciones de Origen y con medidas fiscales que afectan directamente a esta industria (REA y AIEM).
- La balanza comercial del Sector Alimentario en Canarias obtuvo un déficit de 585 millones de euros en el año 2002. Los productos importados por el sector representan el 26,3% de las importaciones canarias, mientras que las exportaciones (fundamentalmente a través del sector primario) suponen el 36,7% del total regional.

## INTRODUCCIÓN

El presente informe tiene como objetivo servir de instrumento de presentación del sector Alimentario en Canarias. Con este fin, se ha llevado a cabo un análisis y diagnóstico sobre los datos más significativos del sector de manera que reflejen la importancia que tiene para la economía del Archipiélago.

A efectos de mostrar una visión global de este sector y dada la complejidad para aglutinar de manera concisa la información sobre las distintas actividades que pertenecen al mismo, se ha estimado oportuno realizar el análisis del sector Alimentario de tal forma que englobe al sector primario (Agricultura, Ganadería y Pesca) y al sector secundario (Industria de la Alimentación). Como se verá a lo largo del informe, el sector primario tiene un gran efecto de arrastre sobre otras actividades o sectores y, en concreto, se constituye como la principal fuente de insumos de la Industria Alimentaria.

Esta interconectividad entre el sector primario y secundario ha impulsado a dividir la estructura del presente informe en tres bloques principales:

- 1- Sector Primario: en el cual se realiza una valoración económica de las principales características y magnitudes de cada uno de los subsectores que lo forman (Agricultura, Ganadería y Pesca).
- 2- Industria Alimentaria: donde se presentan los principales indicadores de esta actividad, el marco fiscal de la misma y las denominaciones de origen que actualmente existen en Canarias.
- 3- Internacionalización del sector Alimentario de Canarias: apartado dirigido a estudiar los principales datos sobre el comercio exterior de los productos alimentarios de Canarias, haciendo un compendio de las estadísticas existentes respecto a los sectores primario y secundario.

Finalmente, se incluye un capítulo que contiene diversos enlaces con las principales webs relacionadas con distintos organismos públicos y privados del sector de la Alimentación en Canarias.

## 1. EL SECTOR PRIMARIO EN CANARIAS

El sector primario supone el 3% de la producción total de Canarias. Su evolución anual es positiva aunque se detecta una reducción de su peso relativo sobre la estructura económica regional, tanto en términos de Valor Añadido Bruto como en las variables del mercado laboral.

El análisis de las variables fundamentales de los sectores de la economía y de su participación en los datos agregados muestra que durante los últimos años el sector primario ha ido perdiendo peso en la estructura económica de Canarias, suponiendo el 3% de la producción total del Archipiélago en 2002.

Esta pérdida de peso relativo de las actividades agrícola, ganadera y pesquera, no significa que éstas sean actividades residuales o que hayan tenido una evolución negativa. Al contrario, una gran parte de la producción del sector ha estado orientada a la exportación y ha competido con éxito en los mercados nacionales e internacionales. Asimismo, también debe destacarse su importante papel como suministrador de insumos a la industria, principalmente a la alimentaria. En general, el sector primario ha evolucionado de forma positiva, aunque con gran variabilidad de un año a otro.

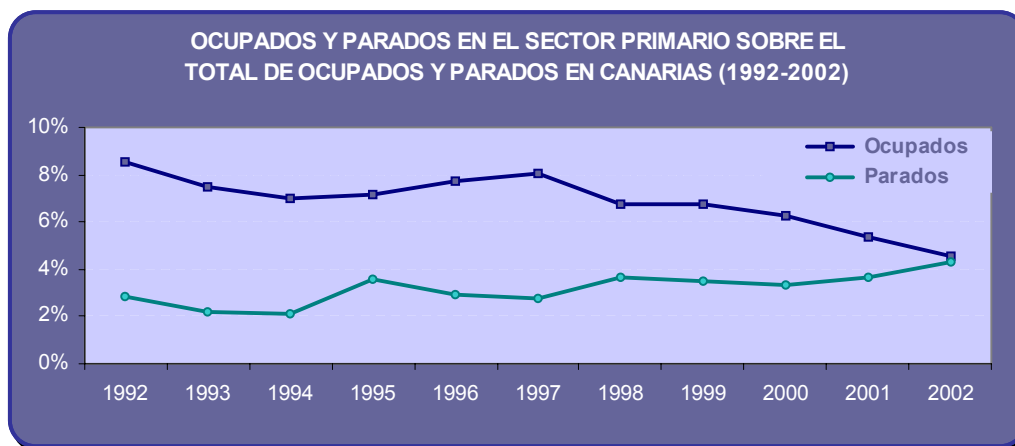
En la siguiente tabla se muestra la evolución reciente de la producción del sector primario en Canarias, medida a través del Valor Añadido Bruto (VAB) a precios básicos, así como el porcentaje que éste representa sobre el VAB total. Como puede apreciarse, la producción agraria, ganadera y pesquera ha venido reduciendo su peso sobre el VAB total del Archipiélago. Además, si se atiende al VAB del sector, se comprueba que la producción se incrementó en 1996 y 1997 y, desde entonces, no ha dejado de decrecer.

Año	VABpb	% sobre VABpb Total
1995	596,9	3,47%
1996	699,8	3,87%
1997	768,4	4,10%
1998	756,3	3,83%
1999	718,3	3,46%
2000	698,6	3,23%
2001	684,0	3,10%
2002	672,4	3,00%

FUENTE: *Fundación de las Cajas de Ahorro Confederadas (FUNCAS).*

La reducción del peso del sector primario en la estructura de la economía canaria también se refleja en el comportamiento de las variables del mercado laboral. En concreto, los porcentajes de ocupados y parados en el sector primario sobre el total de ocupados y parados del Archipiélago (ver gráfico a continuación) muestra que ha tenido

lugar un acercamiento paulatino de ambos porcentajes entre 1992 y 2002, hasta llegar a ser prácticamente iguales en el último año (4,56% y 4,29%, respectivamente). Esta evolución es consistente con los datos de la producción (VAB) de la anterior tabla, en la que el año 1997 presentaba un cambio de tendencia. Aquí también queda patente ese cambio, y precisamente a partir de ese año el porcentaje de ocupados decrece y el de parados ofrece una tendencia al crecimiento.



FUENTE: Instituto Nacional de Estadística (I.N.E.).

En Canarias, la tasa de desempleo del sector primario ha venido siendo bastante menor que la del conjunto de sectores, si bien ambas tasas han obtenido índices muy similares durante el año 2002 (10,52% y 11,12%, respectivamente). Además, la tasa de paro en las actividades agrarias en Canarias ha seguido una tendencia relativamente estable desde 1992, y es bastante inferior a la nacional (la tasa de paro del sector primario en España se situó en torno al 15% durante 2002). La menor tasa de paro en este sector es el reflejo del menor número de individuos buscando trabajo en estas actividades dado que, en general, ofrecen un futuro menos prometedor y menores retribuciones que los sectores de la construcción y de los servicios.

### 1.1. Agricultura.

La bondad del clima de Canarias representa una ventaja competitiva que permite la producción agrícola de frutas y hortalizas fuera de estación. Si bien en términos de superficie cultivada predominan los viñedos, el plátano, y las papas, en cuanto a productividad, los productos básicos de la agricultura canaria son el tomate y el plátano (representan cerca del 60% de la producción regional). El 20% de la producción agrícola se destina al mercado interior y el restante 80% se dirige a la exportación.

Las especiales características del archipiélago canario: escasez de territorio, escarpada orografía y limitados recursos hidrológicos suponen un freno y dificultan enormemente la producción agraria. Sin embargo, la bondad de su clima ha permitido la producción de frutas tropicales y hortalizas fuera de estación. Es esta ventaja competitiva la que ha permitido la especialización de la agricultura Canaria en este tipo de productos y que ha

llevado a generar un alto valor añadido, compensando las desventajas naturales y los costes de la insularidad o lejanía de los mercados de destino.

Desde hace más de un siglo, el plátano y el tomate fuera de estación constituyen los dos productos básicos de la agricultura canaria. Evidentemente, las condiciones han variado desde entonces, sobretodo en las últimas décadas. Por un lado, la dotación factorial que enfrenta la agricultura se ha visto afectada por el rápido desarrollo del sector terciario (principalmente, del turismo) y de la construcción, y por otro, las exportaciones de algunos países subdesarrollados, más favorecidos en recursos naturales y abundante mano de obra, que ganan acceso al mercado.

Comparando la superficie de cultivo con el valor de la producción obtenida, es posible estudiar la productividad de la tierra para las diferentes variedades cultivadas. Se expone en la siguiente tabla la situación actual de los principales cultivos de la agricultura canaria, tanto en términos de superficie cultivada (mostrando la mayoritaria ocupación de tierras de los viñedos, plátanos, papas y tomates) como en cuanto a la producción agrícola del Archipiélago.

SUPERFICIE CULTIVADA Y PRODUCCIÓN AGRÍCOLA EN CANARIAS (2001)				
	Superficie (Ha)	Producción		
		(Tm)	(Miles de €)	(% total)
Cereales	870,4	1.515	255,38	0,05%
Leguminosas Grano	295,1	205	278,18	0,06%
Papas	4.961,0	59.914	37.143,32	7,61%
Otros Tubérculos	348,8	2.619	1.636,88	0,34%
Cultivos Industriales	327,2	1.811	1.730,64	0,35%
Flor Cortada	289,6	5.895	21.574,22	4,42%
Ornamentales y Esquejes	399,6	7.728	52.623,89	10,78%
Cultivos Forrajeros	3.391,3	16.162	736,36	0,15%
Tomate Exportación	2.885,0	280.240	124.636,67	25,53%
Tomate Local	343,8	24.954	13.265,43	2,72%
Pepino	139,3	17.459	9.301,06	1,90%
Pimiento	123,3	7.110	6.437,14	1,32%
Judía Verde	252,9	5.419	8.182,60	1,68%
Cebolla	333,5	4.304	2.241,94	0,46%
Fresa y Fresón	55,5	535	1.501,20	0,31%
Berros	48,3	2.472	1.901,60	0,39%
Col	263,2	4.946	2.266,61	0,46%
Lechuga	300,1	8.158	5.987,61	1,23%
Melón	74,9	981	744,18	0,15%
Calabacín	372,1	12.446	9.989,05	2,05%
Zanahoria	198,8	5.386	4.490,76	0,92%
Otras Hortalizas	957,2	15.457	11.296,51	2,31%
Naranja	832,0	15.928	8.607,97	1,76%
Otros Cítricos	178,7	3.478	1.306,71	0,27%
Plátano	9.194,0	421.820	99.835,75	20,45%
Aguacate	677,0	6.528	8.624,83	1,77%
Papaya	133,8	5.452	6.551,08	1,34%
Mango	229,3	3.792	8.025,86	1,64%
Piña Tropical	74,3	1.199	2.071,33	0,42%
Otros Frutales	2.093,9	8.884	7.148,20	1,46%
Viñedo	18.950,5	27.035	27.575,70	5,65%
Otros	69,0	236	277,67	0,06%
<b>Totales</b>	<b>49.663,0</b>	<b>980.069</b>	<b>488.246</b>	<b>100,00%</b>

NOTA: La valoración de los productos se realiza a precios de mercado percibidos por el agricultor, sin que se incluyan auxilios públicos.

FUENTE: *Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.*

Según los datos recogidos en la anterior tabla, el viñedo es el cultivo que ocupa mayor superficie de cultivo en las Islas, incrementando su porcentaje sobre el total de hectáreas del 29% en 2000 al 38,16% en 2001. El plátano sigue siendo el segundo cultivo en importancia por superficie (18,51%), las papas el tercero (10%) y las frutas el cuarto (8,76%). Cabe destacar la reducción del porcentaje que supone el tomate (6,5% en 2001 y 7% en 2000). Sin embargo, éste último sigue siendo el cultivo que presenta una mayor productividad de la tierra en el Archipiélago, ya que con el 6,5% de la tierra cultivada aporta el 28,24% del valor de la producción total, aunque este porcentaje disminuye respecto al ejercicio 2000 (39%). El plátano ganó en productividad de la tierra en 2001 (un 18,51% de la superficie y un 20,45% de la producción) respecto a 2000 (un 20% y un 17%, respectivamente), lo que supone un cambio de tendencia, pues éste era uno de los cultivos con menor aprovechamiento por hectárea cultivada. El resto presenta niveles de productividad modestos.

En la actualidad, puede afirmarse que el sector agrario en Canarias presenta una estructura dual: una agricultura dirigida al mercado interior, dominante en las zonas de medianía y que representa aproximadamente el 20% de la producción vegetal, y otra de exportación, muy especializada, ubicada principalmente en las zonas costeras y que supone el resto de la producción.

#### **1.1.1. Agricultura Interior de Consumo Local.**

La agricultura interior está centrada en el cultivo de diversas hortalizas (habichuelas, zanahorias, millo, etc.), así como, en la producción de frutas tropicales tales como los aguacates, los papayos y los mangos, si bien el principal cultivo que se desarrolla, precisamente por la importancia que tiene en la cesta de consumo de la población canaria, es la papa.

Tal como establece el *Tratado de Ámsterdam*, en su artículo 299.2, con carácter general, el sector agrario de las Islas Canarias, además, de soportar las dificultades de la acusada lejanía con el continente europeo y la pequeñez y fragmentación de su territorio, se enfrenta a una serie de “handicaps” de carácter permanente que inciden específicamente sobre su desarrollo y sobre la permanencia del entorno rural, elementos que no están suficientemente dimensionados en el actual marco comunitario y que se derivan de:

- 1) El aumento de la presión urbanística y de la densidad de la población que generan una disminución de la superficie agrícola útil y el incremento de los precios de los terrenos aptos para la actividad agrícola.
- 2) La difícil orografía y el tamaño de las explotaciones, que provocan dificultades para su mecanización y elevan sus costes relativos.
- 3) El elevado precio del agua para riego, derivado de la escasez de recursos hídricos que está provocando el agotamiento de los acuíferos y el empeoramiento de la calidad del agua disponible, con el consiguiente deterioro por salinización de algunos suelos agrícolas.
- 4) Una utilización estructural del factor de mano de obra muy intensiva respecto a las explotaciones continentales.



- 5) La disminución y el envejecimiento de la población rural, con una acusada dificultad para el relevo generacional y para la tecnificación y modernización de las explotaciones.
- 6) Unas condiciones climáticas variables y en ocasiones adversas, con fuertes vientos, sirocos, calimas, riadas y, en algunos casos, lluvia persistente o sequías.
- 7) La pequeña dimensión del mercado regional, que impide el aprovechamiento de las economías de escala, y los efectos derivados de la globalización de la economía que presionan en ese mercado aumentando la competencia en condiciones desiguales para las producciones de las Islas Canarias.

Todo ello provoca una productividad baja y unos costes de producción elevados, con rentabilidades insuficientes y una baja competitividad respecto a las producciones importadas, lo que hace peligrar la supervivencia del sector.

No obstante lo anterior, el desarrollo de la actividad agrícola adquiere una especial relevancia en el entramado económico del Archipiélago, ya que representa una fuente importante de riqueza y empleo para muchas familias canarias, y a su vez, origina externalidades positivas sobre el resto de sectores de la economía regional.

### **1.1.2. Agricultura de Exportación.**

Canarias representa cerca del 50% del total de plátano producido en la Unión Europea, destinándose en su mayoría al mercado nacional. El tomate genera en el Archipiélago más de 6.000 puestos de trabajo y alrededor de 210 millones de euros, dirigiéndose la mayor parte de su producción al mercado europeo.

En cuanto a la agricultura de exportación de Canarias, este es un sector con diferentes grados de concentración, con una notable presencia de grandes explotaciones en los cultivos hortícolas (tomate) y de plantas ornamentales y con un mayor peso del minifundio en plátano y flor cortada.

Las ventajas competitivas del Archipiélago en la producción de plátano y tomate se han erosionado en los últimos años, en la medida en que nuevos competidores, más aventajados en costes, han ganado el acceso al mercado, debido a la apertura del mercado del plátano europeo y al rápido desarrollo de la producción de tomate en Marruecos. Todo ello ha sido afectado por el actual proceso de recomposición de la estructura del comercio internacional hortofrutícola en fresco, con una mayor presencia de regiones subdesarrolladas con costes salariales más bajos y abundantes recursos naturales en algunos segmentos del mercado. Además, la concentración de la demanda y la inversión internacional favorecen una relocalización internacional de la producción en busca de suministradores más baratos o altos beneficios.

Por todo, la posición global de Canarias en el mercado hortofrutícola es enormemente vulnerable debido a que ha adoptado un tipo de especialización concentrada en dos



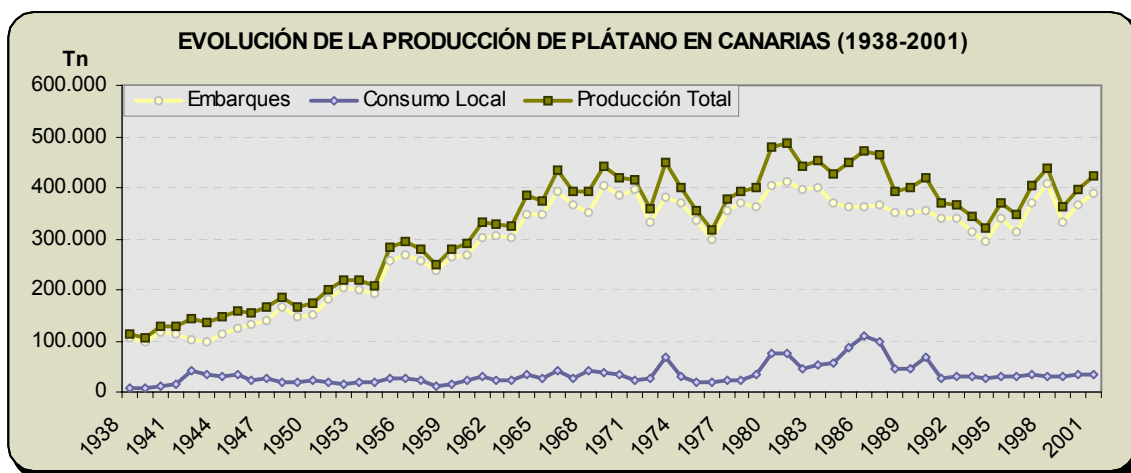
productos, tomate y plátano, que la hace muy sensible a una competencia en precios, en mercados que se saturan rápidamente. De hecho, sólo el plátano y el tomate representan cerca del 60% de la producción agrícola total del Archipiélago.

A pesar de todo ello, estas producciones aún mantienen un elevado grado de competitividad debido a su alto nivel de capitalización y tecnificación, y a las actuaciones de política pública, entre las que destacan el POSEICAN y la *Organización Común de Mercado* (OCM) del plátano y la del tomate, ésta última creada en 2001.

### EL PLÁTANO

Los plátanos constituyen el segundo mercado mundial de frutas, después del de cítricos. La Unión Europea (UE) consume anualmente cuatro millones de toneladas, de las cuales el 60% procede de Latinoamérica (plátano de la zona dólar), un 20% procede de las antiguas colonias europeas de África, Caribe y Pacífico (ACP), y el resto es producido dentro de la propia UE. El peso de la producción de las Islas Canarias queda patente en el hecho de que supone aproximadamente el 50% del total de plátano producido en la UE.

La evolución de la producción de plátanos en Canarias ha estado ligada desde 1938 al abastecimiento del mercado nacional, tal como se aprecia en el siguiente gráfico.



FUENTE: *Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.*

La entrada en vigor del Mercado Único en 1993 obligó a la modificación de la organización del comercio del plátano en la UE, creándose la *Organización Común de Mercado* (OCM) del plátano. Esto significó la ruptura de la situación de monopolio sobre el mercado español que poseían las Islas hasta esa fecha.

La OCM del plátano garantizaba el futuro de los productores del Archipiélago mediante tres principios básicos: la concesión de ayudas directas a los agricultores por pérdidas de rentas, la implantación de un sistema de contingentes que permitía cuantificar el volumen de importaciones que entraba en la Comunidad, y el establecimiento del *partenariado* (régimen que permitía la participación en las licencias para traer plátanos de otras procedencias dentro del contingente). De esta forma, Canarias se aseguraba casi

de forma exclusiva el abastecimiento del mercado nacional y los productores plataneros canarios vieron quintuplicar la ayuda compensatoria por pérdida de renta (de 33 millones de euros durante 1993 a más de 150 millones de euros durante el año 2000).

En 1999, la OCM dictaminó en contra de este sistema de comercialización, por lo que se procedió a la implantación de una estrategia liberalizadora dividida en dos fases; una primera etapa, durante la cual se mantienen los contingentes de importación con las modificaciones necesarias para cumplir las exigencias de la OCM, y una segunda fase, a partir del 2006, en la que se implantará un arancel único (“tariff only”) sobre los envíos procedentes de terceros países, dándole preferencia arancelaria a los países del ACP.

La fijación de un precio en las plazas europeas por debajo de lo que económicamente podría considerarse como rentable, ha obligado a los productores isleños a disminuir sus envíos hacia Europa durante los últimos años y a concentrar sus ventas en el mercado peninsular, donde la marca “*Plátanos de Canarias*” está fuertemente implantada.

Considerando la producción platanera en función de los distintos segmentos geográficos de demanda, los resultados revelan que durante el ejercicio 2002 el 91,72% de la producción se destinó al mercado nacional, y el restante 8,28% al mercado local. Por su parte, el porcentaje que representan las ventas en el extranjero resulta nulo.

#### *EL TOMATE*

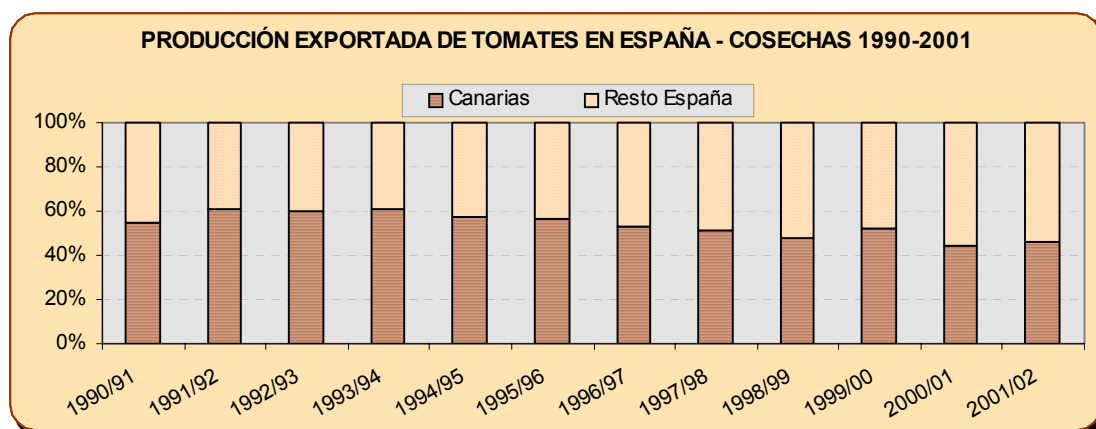
El tomate presenta unas características muy diferentes del plátano, ya que siempre ha tenido que competir con otras fuentes de oferta en los mercados europeos, lo que ha supuesto un incentivo potente para mejorar su rentabilidad. El destino de la exportación de tomates es el mercado europeo: un 38% al Reino Unido y un 61% al resto del continente, mientras que tan sólo el 1% se exporta a la Península.

El tomate supone el 28,24% de la producción agrícola insular, de él dependen unas 25.000 familias de forma directa o indirecta, genera más de 6.000 puestos de trabajo y mueve alrededor de 210 millones de euros, lo que da una idea de su importancia para el Archipiélago. Se trata de un cultivo cuyas explotaciones han tenido un tamaño medio muy superior al del resto de los cultivos, lo que a permitido la introducción de innovaciones técnicas y la mejor vertebración de su sistema de distribución.

Actualmente, Canarias es la tercera región española en cuanto a producción de tomate (alrededor del 10%), por detrás de la Comunidad Valenciana y Murcia, y la primera en cuanto a exportación a los mercados de Europa. La exportación de las Islas había llegado a representar el 60% del total exportado por España a principios de los noventa, aunque en las dos últimas campañas este porcentaje ha caído por debajo del 45%, la cifra más baja desde principios de la década de los ochenta.

El cambio de tendencia para las exportaciones canarias aparece reflejado en el siguiente gráfico, que muestra una tendencia decreciente a partir de 1995/1996, sólo interrumpida en la campaña 1999/2000. Desde entonces, las reducciones han llegado ser la tónica general en el conjunto del Archipiélago. La campaña 1998/1999 fue especialmente mala, con caídas de la cantidad exportada de un 18,2% y la última campaña tampoco ha

sido una excepción, alcanzando las 239.059 toneladas, esto es, una reducción del 10,93% respecto a la campaña 2000/2001.



FUENTE: *Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.*

Dos parecen ser las principales causas de esta tendencia negativa que viene presentando el sector tomatero canario: las plagas que han assolado este cultivo (que en ocasiones han hecho temer por su continuidad), y el incumplimiento de los cupos de exportación a la Unión Europea por parte de Marruecos.

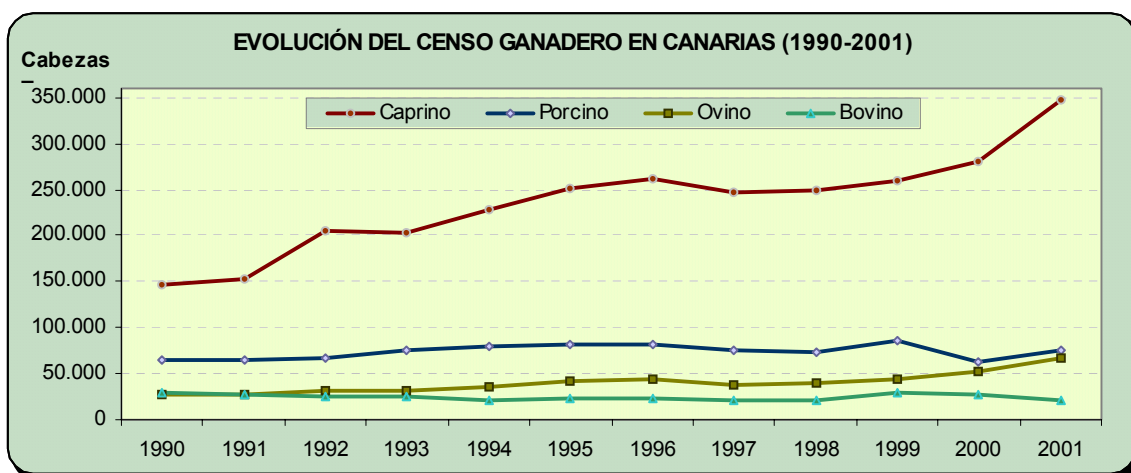
## 1.2. Ganadería.

La ganadería representa cerca del 25% del PIB agrícola de Canarias, generando más de 600 millones de euros al año. Su estructura se basa principalmente en los ganados caprino (el 61,9% del total de cabezas) y porcino (20,5%), concentrándose su producción en pocos productos: carne (37,3%), leche (29,11%) y huevos (23,35%).

La ganadería en Canarias es una ganadería de subsistencia en la que se utiliza mano de obra familiar para rentabilizar la explotación que, por lo general, tiene un carácter complementario en la actividad del ganadero, al igual que ocurre en la agricultura. En consecuencia, su contribución a la producción final del sector primario es relativamente pequeña si se compara con otros territorios nacionales, alcanzando aproximadamente el 25% del PIB agrícola. A pesar de ello, esta actividad genera más de 600 millones de euros anuales y de ella viven unas seis mil familias en las Islas.

La producción ganadera del Archipiélago destaca por su dinamismo, ya que guarda relación directa con la campaña caprina, que se ha visto considerablemente reactivada a partir del éxito alcanzado por la producción de los quesos tradicionales de las Islas. En este sentido, tal como se observa en el siguiente gráfico, puede afirmarse que el ganado **caprino** es el que mejor se adapta a las condiciones del medio canario, dedicándose sobre todo a la producción de leche, actividad que ocupa directamente entre 8 y 9 mil personas. En tan sólo diez años, este ganado ha duplicado el número de cabezas censadas, alcanzando la cifra récord de casi 350.000 cabezas durante el año 2001. La

elevada productividad de la leche de la cabra canaria, la calidad de su carne y su gran adaptabilidad a los más diversos habitats, hacen de este subsector ganadero el de más futuro de Canarias, con posibilidades de abrirse a nuevos mercados como los de América Latina (hacia donde ya se han exportado ejemplares de caprino, concretamente a Venezuela), así como el resto de España y África.



FUENTE: *Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.*

El ganado **porcino** también ha evolucionado de forma muy positiva en el Archipiélago durante los últimos diez años (75.221 cabezas censadas en el 2001), a lo que ha contribuido de forma notable la introducción de ayudas por parte de la Unión Europea a través del Régimen Específico de Abastecimiento (REA). Actualmente, es un sector con unos niveles de modernización y asociacionismo aceptables, y con claro potencial de crecimiento. La cabaña porcina canaria está formada básicamente por razas foráneas de alto rendimiento cárnico o comercial que han sustituido a la raza canaria de porcino negro, aunque actualmente se está potenciando la recuperación de esta raza autóctona. El mercado local absorbe el 100% de la producción, que supuso el 14,06% de la producción total ganadera del Archipiélago durante el año 2001.

La importancia de la raza **ovina** en Canarias (66.978 cabezas de ganado en el año 2001) radica en su extraordinaria producción lechera, con una media de 1,8 litros por ordeño diario. La producción láctea se destina a la fabricación de quesos de mezcla (de flor, herreño, palmero, etc), por lo que la subsistencia del ovino canario está directamente relacionada con la continuidad del queso artesano lo que garantiza la rentabilidad de este ganado. Aunque la explotación ovina está ligada a la agricultura, la producción de carne ha aumentado en los últimos años, duplicándose entre 1995 y 2001.

La cabaña ganadera **bovina** en la región canaria (21.039 cabezas en el 2001) es principalmente de leche, no teniendo prácticamente importancia el ganado de carne. Está formada por vacas frisonas de tamaño mediano y rústicas, debido a su buena adaptación al medio, su elevada productividad y la calidad de su leche, con un alto contenido en grasas y proteínas. Las explotaciones son de reducido tamaño y la mayoría cuenta con medios técnicos aceptables.

Por otra parte, las producciones **avícola** y **apícola** presentan actualmente situaciones muy favorables. El censo avícola de Canarias (3.572.316 aves en el 2001) está formado básicamente por aves ponedoras, siendo la producción de huevos la de mayor importancia dentro de este ganado y la segunda en aportación a la producción total ganadera del Archipiélago durante el año 2001. De hecho, esta producción es la única que alcanza el 100% de abastecimiento del mercado local. En cuanto a la apicultura, su alto grado de asociacionismo, la adopción de sistemas de producción más rentables y un mayor cuidado en la comercialización del producto han conducido a un desarrollo notable del sector en los últimos años.

Por último, el sector **cunícola** presenta un escaso desarrollo en Canarias (160.640 conejos censados en el 2001), y la mayoría del censo corresponde a explotaciones no registradas que se emplean para autoconsumo y como complemento de renta. Sin embargo, desde hace unos años ha aumentado la tendencia de pasar de explotaciones familiares a granjas intensivas. El autoabastecimiento en este sector es del 68%.

La **producción ganadera** en Canarias se caracteriza por su excesiva concentración en pocos productos y por un nivel de producción insuficiente para abastecer la demanda interior, a excepción del subsector avícola de puesta. Su contribución a la producción final ganadera a nivel regional es de un 26% en 1999. Como se observa en la siguiente tabla, es la producción cárnica la que tiene una mayor presencia, en torno a un 37% durante el 2001, seguida de la producción de leche (29,11%) y huevos (23,35%), siendo de menor importancia la producción de otros productos (10,23%) entre los que se recoge la producción de estiércol, trabajo (animales para labranza), miel, lana y cera.

PRODUCCIONES GANADERAS EN CANARIAS (2001)			
	Producción	Miles de €	Porcentaje
• <b>Carne</b> .....	<b>41.253,85 Tm peso vivo</b>	<b>70.951,26</b>	<b>37,31%</b>
de bovino.....	3.692,25 Tm peso vivo	5.509,93	2,90%
de ovino.....	1.127,23 Tm peso vivo	3.151,30	1,66%
de caprino.....	6.137,66 Tm peso vivo	13.995,63	7,36%
de porcino.....	13.419,93 Tm peso vivo	26.731,67	14,06%
de ave.....	14.997,86 Tm peso vivo	14.935,03	7,85%
de conejo.....	1.878,92 Tm peso vivo	6.627,70	3,49%
• <b>Leche</b> .....	<b>142.658,00 Miles de litros</b>	<b>55.359,48</b>	<b>29,11%</b>
de bovino.....	56.472,00 Miles de litros	18.974,04	9,98%
de ovino.....	1.962,00 Miles de litros	1.021,24	0,54%
de caprino.....	84.224,00 Miles de litros	35.364,20	18,60%
• <b>Huevos</b> .....	<b>37.725,00 Miles de doc.</b>	<b>44.395,33</b>	<b>23,35%</b>
• <b>Otras</b> .....		<b>19.446,50</b>	<b>10,23%</b>
Estiércol.....	612.836,00 Tm	15.661,14	8,24%
Trabajo.....	78.790,00 Obradas	3.056,99	1,61%
Miel.....	90.800,00 Kg	666,64	0,35%
Lana.....	70.995,00 Kg	45,95	0,02%
Cera.....	3.750,00 Kg	15,78	0,01%
• <b>Total</b> .....		<b>190.152,57</b>	<b>100,00%</b>

FUENTE: Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.

### 1.3. Pesca.

La actividad pesquera ha tenido históricamente gran importancia en la economía canaria tanto por la actividad extractiva como por sus efectos indirectos. Su VAB alcanzó los 128.000 euros en 1998 y generó más de 4.000 empleos directos en el año 2002. La actividad pesquera del Archipiélago se divide en: pesca artesanal (en aguas canarias), pesca industrial (sobre todo en el Banco Sahariano) y la acuicultura.

El ecosistema marino de Canarias tiene unas características geográficas, físicas y bionómicas que hacen que sus recursos marinos se caractericen por su diversidad, originalidad y fragilidad. Así mismo, la fuerte pendiente de los fondos marinos del Archipiélago provoca que las dimensiones de las plataformas sean escasas, limitándose de este modo la superficie habitable para las especies litorales y la capacidad productiva del sector pesquero. A pesar de estos condicionantes, y aunque las cifras de empleo directo de este sector puedan parecer, a priori, poco significativas, la actividad pesquera ha tenido históricamente una gran importancia en la economía canaria debido, entre otros, a los siguientes factores:

- a) Tradicionalmente, la valoración económica de este sector se ha relacionado exclusivamente con la actividad extractiva, pero debería incluirse, además, la industria, la distribución y todas las actividades directamente dependientes de la pesca.
- b) El crecimiento económico en las Islas se ha basado en una rápida expansión del turismo y las actividades complementarias. En este contexto, la pesca juega un doble papel: por un lado, contribuye a la diversificación del tejido social y económico y, por otro, actúa como un activo más del sector turístico por su capacidad de reclamo.
- c) Además de la aportación directa de la pesca al valor añadido regional (en el año 1998 alcanzó un VAB a precios corrientes en torno a 128.000 euros), también contribuye de manera indirecta mediante los efectos de arrastre. En este sentido, hay que apuntar que, a finales de los años noventa, un 70% de la demanda intermedia efectuada por el sector pesquero era satisfecha con la oferta interior canaria.
- d) Históricamente, la pesca se ha comportado en Canarias como un sector refugio en los ciclos económicos regresivos.
- e) Al amparo de la flota y la industria pesquera, se ha desarrollado una importante infraestructura portuaria, de almacenamiento frigorífico y de reparaciones navales que hacen que los puertos de Canarias se sitúen en las primeras posiciones nacionales en cuanto a tráfico pesquero.



### Empleo Directo de la Pesca en Canarias (2002)

Tipo de Flota	Empleo Medio	Nº Buques	Empleo TOTAL
Arrastrera	17	93	1.581
Sardinal	23	3	69
Atuneros	13	24	312
Artesanales	7	23	161
Art. Litoral	3	101	302
Litoral	2	819	1.638
<b>TOTAL</b>	-	<b>1.063</b>	<b>4.063</b>

FUENTE: *Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.*

Como se desprende de la anterior tabla, tradicionalmente, la flota pesquera con base en Canarias ha sido agrupada en seis segmentos bien diferenciados:

- Flota arrastrera: compuesta por los buques congeladores que, en su práctica totalidad, trabajaban frente a las costas del Sáhara y de Mauritania.
- Flota sardinal: cerqueros que operaban al amparo del Convenio de Pesca con Marruecos en un área muy concreta.
- Flota atunera: con una eslora media de 20 metros, estos barcos trabajan tanto en aguas de las Islas como en las más próximas a África.
- Flota artesanal: formada por los "neveros", buques con una eslora de entre 10 y 20 metros y que cuentan con bodega en la que guardan las capturas conservadas con hielo. La dependencia de esta flota respecto del caladero canario-sahariano era total, y actualmente está en pleno proceso de reconversión mediante el desguace definitivo o la reconversión para trabajar en aguas de las Islas como palangreros o polivalentes.
- Flota artesanal de litoral: pequeñas unidades, con una eslora media de 10 metros, y que, en su mayor parte, disponen de capacidad suficiente para albergar tanques de cebo vivo para la carnada de túnidos o para el almacenamiento de las capturas de pequeños pelágicos. Es lo que en el sector se conocen como "polivalentes de litoral".
- Flota de litoral: el resto de las pequeñas embarcaciones con mareas que nunca superan un día.

En definitiva, el sector pesquero canario abarca varios tipos de actividades que se pueden englobar en tres grandes grupos: pesca artesanal que se realiza en aguas canarias, la pesca industrial en aguas africanas, sobre todo en el Banco Sahariano, y la acuicultura. Las dos primeras se enfrentan a serios problemas como la necesidad de reducir las capturas en aguas interiores, la falta de acuerdo en materia de pesca entre Marruecos y la Unión Europea (UE) y la obligada reconversión del sector que ha impuesto la UE. La tercera es una actividad con un claro potencial de desarrollo en el Archipiélago.

#### 1.3.1. Pesca Artesanal.

La actividad pesquera que se desarrolla en aguas de Canarias está delimitada por la estructura geomorfológica del Archipiélago. Al ser volcánica, su plataforma es escasa o



inexistente. Esta limitación afecta no sólo a las artes que pueden ser empleadas, sino también a la distribución de las especies que se encuentran cerca de la costa.

Los recursos pesqueros en aguas canarias son: marisqueros, pelágicos costeros, pelágicos oceánicos y demersales. Desde el punto de vista ambiental y biológico, se caracterizan por su diversificación. El marisqueo y la pesca de pelágicos han sido y son una actividad tradicional, con poco volumen de producción. Los recursos explotados en esta pesquería son muy importantes, aunque fluctúan mucho en el tiempo debido a las propias características biológicas de las especies.

La pesca de pelágicos oceánicos, principalmente túnidos, es la más importante en volumen de capturas. Se lleva a cabo exclusivamente con métodos artesanales de anzuelo muy eficientes. Del desarrollo de esta pesquería y principalmente de la facilidad de comercialización de sus capturas, depende el futuro de la actividad pesquera en Canarias.

Por último, los recursos demersales son el soporte principal de las comunidades de pescadores isleños. La introducción de métodos de pesca poco selectivos (trasmallo y nasa), la mejora de los medios de navegación y el incremento de la demanda de pescado blanco, debido al desarrollo turístico y el crecimiento demográfico insular, han permitido un aumento considerable de la pesca en el litoral.

### **1.3.2. Pesca Industrial.**

La actividad pesquera que tiene lugar en aguas africanas está delimitada por la dinámica oceánica del área. El régimen de vientos alisios, unido a la estructura de la plataforma continental, determina una estructura oceanográfica, el afloramiento, que hace de esta área una de las más productivas del planeta desde el punto de vista pesquero. Ello ha permitido el desarrollo de una pesquería industrial de cefalópodos cuya flota comprende embarcaciones arrastreras congeladoras que tienen base en Gran Canaria.

Entre los recursos pesqueros que son objeto de explotación en aguas africanas por parte de esta flota, se distinguen los pelágicos oceánicos y los demersales. Estos recursos se caracterizan por estar integrados por numerosas especies con grandes poblaciones y se ha visto muy afectada por la ruptura del acuerdo entre Marruecos y la Unión Europea, lo cual está dificultando enormemente la permanencia de esta flota.

### **1.3.3. Acuicultura.**

En vista de las limitaciones medioambientales impuestas a la pesca extractiva tradicional y a la creciente demanda mundial de pescado, la acuicultura se presenta como una actividad de enorme importancia para lograr el abastecimiento del mercado mundial. De hecho, ésta ha sido la actividad con mayor crecimiento mundial entre todos los sectores de producción de origen animal de 1970 a 2000. En cuanto a España, su producción supone el 3% de la mundial y el 25% de la europea. Por su parte, la producción canaria supone algo más del 10% del total de la nación y el 8,7% de la producción del sector pesquero canario en 2001.

Aunque la acuicultura comienza a desarrollarse en las Islas en la década de los ochenta, ha sido en los últimos 5 años cuando ha experimentado un mayor auge. Esta afirmación queda constatada si se tiene en cuenta que en el año 2000 existían sólo 6 empresas acuícolas, radicadas en Tenerife y Gran Canaria, mientras que actualmente existen 30 empresas en todo el Archipiélago.

Los cultivos que se realizan mayoritariamente en Canarias son la lubina y la dorada en jaulas flotantes, y en algún caso, el atún, aunque en la actualidad ya se ha empezado a experimentar con otras especies. Las modernas instalaciones de manipulación y empaquetado y las buenas comunicaciones con Europa hacen que el producto se comercialice durante todo el año. El 80% de la producción acuícola canaria se exporta principalmente a la Península, Estados Unidos y Canadá y, recientemente, se han abierto mercados en Alemania.

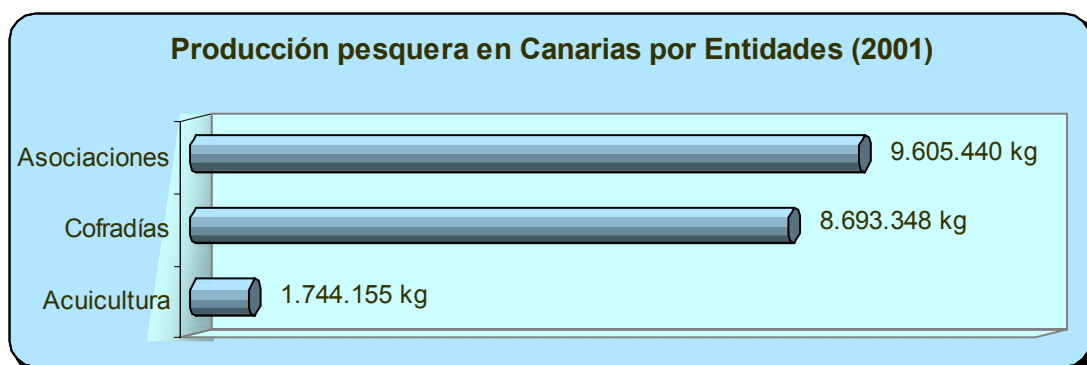
Según representantes del sector, esta actividad podría llegar a representar en un tiempo no lejano entre el 18 y el 20% del PIB de Canarias, lo que da una idea de sus potencialidades y del importante papel que puede jugar como amortiguador de la crisis de la pesca tradicional.

#### **1.3.4. Producción Pesquera.**

El fin del Acuerdo con Marruecos coincidiendo con el inicio del paro biológico, supuso un freno al espectacular aumento de la producción pesquera durante 1995-1999 (+216,4%). En el año 2001 se produjeron en Canarias más de 20.000 toneladas de pescado de los cuales el 46,5% fueron moluscos, el 38,9% pelágicos y el 14,93% demersales.

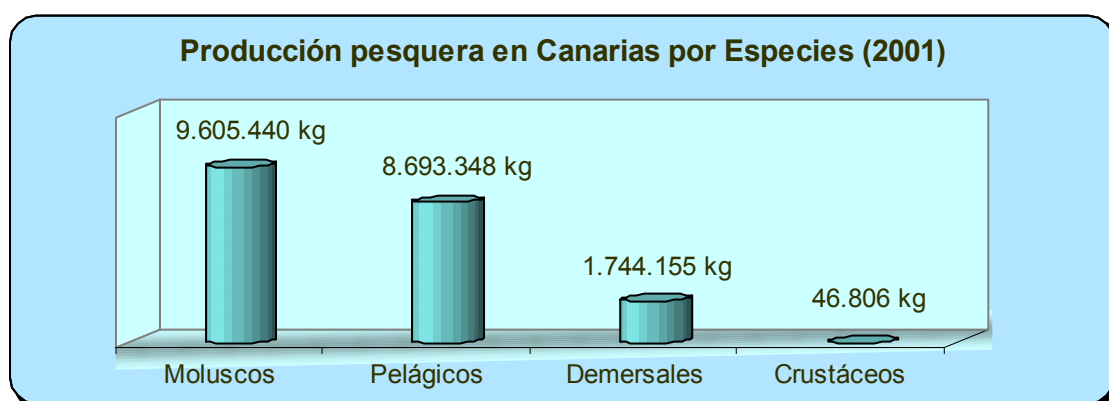
A lo largo del período 1995-1999 la producción del sector pesquero del Archipiélago ha crecido de forma vertiginosa, (concretamente, en un 216,4%, según datos del Gobierno de Canarias). Sin embargo, a la luz de la situación pesquera actual, lo más relevante son las cifras de los últimos años, con una caída del 12,2% que coincide con la finalización del Acuerdo Pesquero con Marruecos y el inicio del paro biológico (noviembre 1999).

La producción pesquera canaria alcanzó durante el año 2001 un total de 20.042 toneladas, consolidando a la flota local en las primeras posiciones en cuanto a volumen de capturas a nivel nacional. Como se recoge en el siguiente gráfico, el 91,3% de la producción corresponde a las 27 Cofradías de Pescadores y 4 Asociaciones que conforman la flota extractiva, mientras que el 8,7% restante representa la actividad agroindustrial desarrollada por un total de 12 empresas acuícolas.



FUENTE: *Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.*

A continuación se procederá a analizar los recursos pesqueros, distinguiendo los resultados de la producción de los cuatro grandes grupos de especies que conforman la producción pesquera local:



FUENTE: *Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.*

1. **Moluscos:** tipología que arroja una mayor capacidad extractiva (el 46,55% de la producción local del año 2001). La mayor parte de estas descargas responde a la actividad de la flota arrastrera–congeladora de carácter industrial que opera en el caladero mauritano, tras la ruptura del acuerdo entre la Unión Europea y Marruecos. Las especies que suponen la mayor parte de la producción son, entre otras, el pulpo, el calamar y el choco, cuyas capturas están destinadas a la exportación, principalmente al mercado asiático, donde el producto alcanza un alto valor comercial.
2. **Pelágicos:** representan el segundo grupo de especies en importancia por su volumen de capturas, alcanzando el 38,29% de la producción pesquera del 2001. Dentro de este grupo, destaca la pesquería de túnidos como actividad que constituye el 68% de su producción. Las capturas de pelágicos, destinadas tanto al consumo en estado fresco en el mercado local como a la exportación, se caracterizan por su naturaleza estacional, ya que responden a las pautas migratorias de estas especies. Dichas capturas podrán incrementarse a partir de 2003, tras la puesta en marcha del *Servicio*

*Asistido por Satélite de Asistencia a la Pesca Artesanal Canaria (SEASAP) del Gobierno de Canarias. Igualmente destaca la pesquería de dos especies de pequeños pelágicos, como la sardina y la caballa, cuya producción está destinada al consumo humano y a la industria de transformación. Las capturas de estos pelágicos también han experimentado una disminución debido a la ruptura del Acuerdo con Marruecos.*

3. **Demersales:** constituyen el soporte tradicional de la flota costera artesanal de Canarias, con especies como la vieja, el bocinegro, la sama, el mero o el gallo. Sus capturas representan el 14,93% de la producción agregada, y están orientadas íntegramente al abastecimiento del mercado interior, donde alcanzan un alto valor de mercado al ser un recurso de amplia demanda entre los consumidores canarios. Debe recordarse que la incipiente producción acuícola que se desarrolla en Canarias se concentra en la producción de dos especies demersales (lubina y dorada).
4. **Crustáceos:** el marisqueo en Canarias ha sido y continua siendo una actividad de carácter tradicional pese a que no adquiere un volumen de producción elevado (el 0,23% del total). Al igual que los demersales, se trata de un grupo de especies sometido a una fuerte sobreexplotación, derivada, principalmente, de la demanda de residentes y turistas. Esta circunstancia, unido a que es un recurso con un nivel poblacional (biomasa) normalmente reducido, ha supuesto una disminución progresiva de sus capturas en los últimos años, lo que ha obligado a adoptar sucesivas medidas de regulación que buscan el desarrollo sostenible de la pesquería.

### 1.3.5. Efectos Indirectos de la Pesca.

Además de la aportación directa de la actividad al valor añadido regional, la pesca contribuye indirectamente al desarrollo de la actividad y el empleo en otros sectores mediante los efectos de arrastre. En este sentido, hay que apuntar que, según la última tabla input-output disponible para Canarias, un 70% de la demanda intermedia efectuada por el sector pesquero es satisfecha con la oferta interior canaria. Además, la producción pesquera es un input de extraordinaria importancia para otras actividades productivas, especialmente las relacionadas con la hostelería y la restauración, que absorben un 80% de la demanda intermedia de productos de la pesca.

La actividad indirecta relacionada con el sector pesquero se concreta básicamente en:

#### a) Reparaciones navales:

Desde la perspectiva del empleo, el subsector de las reparaciones navales está fuertemente condicionado a la estacionalidad que motivan los paros biológicos y al carácter esporádico de algunos trabajos de gran envergadura.

Empresas de Reparación Naval en Canarias según nivel de empleo			
De a 1 a 5 empleados	Entre 6 y 50 empleados	Más de 50 empleados	TOTAL
33	40	3	76

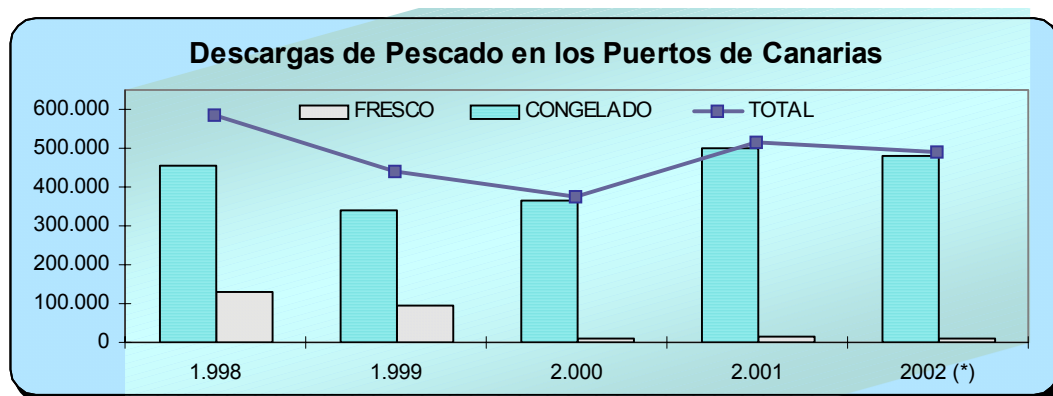
FUENTE: *Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. Gobierno de Canarias.*

A las cifras recogidas en la anterior tabla, hay que añadir los numerosos autónomos cuyo número, según el Instituto Nacional de Estadística oscila entre 60 y 80 personas.

b) Puertos:

Los puertos canarios son base operativa de numerosas flotas pesqueras nacionales y extranjeras que aprovechan su ubicación estratégica y la disponibilidad de una importante infraestructura de servicios. El Puerto de Las Palmas absorbe la práctica totalidad del tráfico de pescado congelado en las islas, ya que en el resto del Archipiélago sólo se registra un pequeño tráfico destinado al consumo interior.

Según estimaciones de la Autoridad Portuaria, el volumen de negocio originado por la pesca supone en torno al 15% de la facturación del Puerto; siendo las otras partidas más importantes las relacionadas con el comercio exterior (60%) y la prestación de servicios (16%). Las descargas de pescado fresco en los puertos canarios se resumen en el siguiente gráfico:



FUENTE: Elaboración propia, a partir de datos de la Autoridad Portuaria de Las Palmas y de Santa Cruz de Tenerife.

c) Almacenamiento frigorífico:

La tradición pesquera del Puerto de La Luz y los fondos estructurales de la Unión Europea han contribuido a crear un potente sector industrial dedicado al mantenimiento del pescado capturado tanto por la flota española como por las numerosas embarcaciones de terceros países. En la mayoría de los casos, el producto, que ha sido congelado en alta mar, se almacena hasta la llegada de un carguero que lo transporte a los mercados de Europa y Japón. Para ello, las empresas cuentan con una capacidad de almacenamiento de pescado que gira en torno a los 350.000 m<sup>3</sup>. A estas instalaciones se añaden cerca de 90.000 m<sup>3</sup>, existentes en congeladores para uso propio de las empresas de comercialización, que han proliferado en los últimos años con las ayudas IFOP (Instrumento Financiero de Orientación de la Pesca) concedidas por la U.E.

La cifra de empleados en aquellas empresas que sólo se dedican al almacenamiento frigorífico se estima en 150 trabajadores. Según fuentes del sector, esta cifra está disminuyendo año tras año, tanto por la caída del tráfico pesquero nacional y exterior (principalmente China, Taiwan y Corea), como por la tendencia de las salas de transformación y las principales empresas comercializadoras a contar con su propia

planta frigorífica. Sin duda, el último impulso al sector llegó de la mano de la flota de arrastre pelágico de los Países Bajos que opera en aguas de Mauritania y utiliza puertos canarios como almacén regulador para el mercado africano.

*c) Otros:*

Existen múltiples servicios anexos a la actividad pesquera que generan un amplio número de empleos y un alto volumen de negocio; estos son principalmente: la consignación de buques, el avituallamiento de los mismos, la pertrecha, la estiba y desestiba, el despacho de aduanas, etc.

## 2. LA INDUSTRIA ALIMENTARIA EN CANARIAS

La Industria Alimentaria en Canarias genera un VAB de 355 millones de euros (18% del VAB industrial), una cifra de negocios de más de 55.000 millones de euros y un nivel de empleo de más de 10.000 ocupados. El número de empresas dedicadas a esta actividad sigue aumentando (+18% entre 1998 y 2002). Canarias cuenta con 12 Denominaciones de Origen y con medidas fiscales que afectan directamente a esta industria (REA y AIEM).

El proceso de modernización de la agricultura y la ganadería, junto con el desarrollo de la pesca, ha alterado profundamente el papel que el sector primario cumplía dentro de la actividad económica canaria. Actualmente, dicho papel se centra en el abastecimiento del mercado local y en la exportación de los principales productos generados en las Islas, pero, además, también contribuye al sostenimiento de la demanda de otras actividades industriales y de servicios (especialmente, del turismo) y al aprovisionamiento de la Industria Alimentaria, la cual se ha convertido en un elemento fundamental dentro de la Industria de Canarias.

El sector industrial de las Islas se caracteriza por su escaso peso relativo, en torno al 8,2% durante el año 2002, dentro de la estructura productiva de la región. Se concentra principalmente en el subsector energético, con un reducido número de empresas, y un conjunto más numeroso de empresas manufactureras dedicadas a la provisión de bienes para el consumo interior, principalmente productos de alimentación, aunque también otros productos como vidrio, envases, muebles, edición y artes gráficas, etc.

### 2.1. Principales indicadores.

Con el fin de ofrecer una imagen sobre aquella parte de la industria canaria centrada en el subsector de la Alimentación, se presentan en la siguiente tabla los principales resultados obtenidos por la Industria Alimentaria en Canarias durante el año 2000 y la comparación de éstos respecto a los indicadores obtenidos a nivel nacional.

**PRINCIPALES INDICADORES DE LA INDUSTRIA ALIMENTARIA DE CANARIAS - 2000**

Indicador	España	Canarias	%
Ventas Netas de Producto	55.704.554 miles de €	979.349 miles de €	1,8%
Gasto en Materias Primas	32.087.363 miles de €	436.040 miles de €	1,4%
Personas Ocupadas	363.034 personas	10.427 personas	2,9%
Gastos de Personal	7.557.397 miles de €	202.902 miles de €	2,7%
Inversión en Activos Materiales	2.610.532 miles de €	70.541 miles de €	2,7%
Valor Añadido	13.511.209 miles de €	355.631 miles de €	2,6%

FUENTE: Elaboración propia, a partir de datos del *Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación*.

Como se desprende de la anterior tabla, durante el año 2000 la Industria de la Alimentación alcanzó en Canarias un Valor Añadido Bruto (VAB) de 355 millones de euros, lo cual supone un descenso del 16,7% respecto al año anterior. Sin embargo, si se compara dicha cifra con la alcanzada en 1996 (321 millones de euros), puede afirmarse que este subsector ha crecido en el Archipiélago un 10,6% en tan sólo cuatro años.

Teniendo en cuenta que, según cifras del “*Instituto Canario de Estadística*” (ISTAC), el VAB generado por el sector Industrial de Canarias se situó en torno a los 2.000 millones de euros durante el año 2000, puede afirmarse que la Alimentación tiene un peso relativo en torno al 18% sobre el VAB de la Industrial regional, lo cual refleja la importancia de la Industria Alimentaria dentro de la estructura económica del sector industrial, en particular, y de la región, en general.

Asimismo, el valor añadido alcanzado por este subsector en Canarias durante el ejercicio 2000 representa el 2,6% del total de la producción de la Industria Alimentaria a nivel nacional (que se cifra en más de 13.500 millones de euros), porcentaje que es superado por la mayor parte de las comunidades autónomas. De hecho, Canarias se sitúa en el duodécimo lugar en cuanto a su contribución al VAB nacional de la Industria de la Alimentación.

Por otro lado, la facturación de la Industria de la Alimentación en Canarias alcanzó durante el ejercicio 2000 más de 55.000 millones de euros, dato altamente significativo en cuanto al volumen de negocio que genera este subsector dentro de la economía canaria. Además, la cifra de negocios de las empresas encuadradas en la Industria de Alimentación y Bebidas ha crecido en Canarias de forma significativa durante los últimos años, con un aumento del 11,2% entre el año 1996 y el año 2000.

En cuanto a las cifras de empleo que genera la Industria Agroalimentaria en Canarias, se estima que el número de ocupados en este subsector se situó en más de 10.000 personas durante el año 2000. Este dato representa el 2,9% del total de empleados en esta industria a nivel nacional.



Por otra parte, como puede observarse en la siguiente tabla, durante los últimos años ha variado ligeramente el número de empresas y establecimientos industriales encuadrados dentro de la industria alimentaria de Canarias. Durante el año 2002, dichas empresas se cifraron en 1.173, lo cual supone un aumento del 3,89% respecto al año anterior y del 6,25% respecto al año 1998. Estas pequeñas variaciones ponen de manifiesto un proceso de ajuste y equilibrio en el sector, reduciéndose el elevado grado de atomización que le caracteriza.

#### Nº DE EMPRESAS DE LA INDUSTRIA ALIMENTARIA DE CANARIAS POR ACTIVIDAD PRINCIPAL

Actividad Principal	1998	1999	2000	2001	2002
151 Industria Cárnica	51 4,6%	58 5,2%	68 6,1%	70 6,2%	64 5,5%
152 Elaboración y Conservación de Pescados	10 0,9%	11 1,0%	11 1,0%	13 1,2%	14 1,2%
153 Preparación y Conservación de Frutas y Hortalizas	37 3,4%	33 2,9%	19 1,7%	17 1,5%	18 1,5%
154 Fabricación de Grasas y Aceites (Vegetales y Animales)	5 0,5%	5 0,4%	7 0,6%	7 0,6%	7 0,6%
155 Industrias Lácteas	99 9,0%	118 10,5%	130 11,6%	134 11,9%	140 11,9%
156 Fabricación de Productos de Molinería y Almidones	72 6,5%	69 6,2%	71 6,4%	71 6,3%	69 5,9%
157 Fabricación de Productos para la Alimentación Animal	17 1,5%	16 1,4%	14 1,3%	17 1,5%	17 1,4%
158 Fabricación de Otros Productos Alimenticios	675 61,1%	662 59,1%	649 58,2%	642 56,9%	676 57,6%
159 Elaboración de Bebidas	117 10,6%	130 11,6%	147 13,2%	158 14,0%	168 14,3%
15N Industria de Productos Alimenticios y Bebidas	21 1,9%	18 1,6%	— 0,0%	— 0,0%	— 0,0%
<b>15 TOTAL INDUSTRIAS DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS Y BEBIDAS</b>	<b>1.104 100,0%</b>	<b>1.120 100,0%</b>	<b>1.116 100,0%</b>	<b>1.129 100,0%</b>	<b>1.173 100,0%</b>
<b>% TOTAL INDUSTRIA EN CANARIAS</b>	<b>5.739 19,2%</b>	<b>5.891 19,0%</b>	<b>6.026 18,5%</b>	<b>6.128 18,4%</b>	<b>6.338 18,5%</b>

FUENTE: Elaboración propia, a partir de datos del *Instituto Nacional de Estadística (INE)*.

La anterior tabla también pone de manifiesto que, entre las empresas que forman parte de la Industria Agroalimentaria de Canarias, predominan aquellas cuya actividad principal pertenece a la categoría “Fabricación de Otros Productos Alimenticios”, esto es, que se basa en transformar la materia prima (los excedentes de frutas, hortalizas, productos lácteos, cereales, entre otros) en productos envasados tales como pulpa, salsas, mojos, mermeladas, etc. Estas empresas representaron el 57,6% sobre el total de empresas de la Industria Alimentaria en Canarias durante el año 2002. Otras actividades a resaltar son la elaboración de bebidas (con un 14,36% de las empresas), la industria láctea (el 11,9%), la fabricación de productos de molinería y almidones (5,9%) y la industria cárnica (el 5,5%). El resto de actividades no alcanza índices de representatividad lo suficientemente destacables (al ser no superar el 2,0%).

A nivel general, se observa en las Islas una tendencia creciente en el número de empresas dedicadas a la industria de la Alimentación a partir del año 2000, produciéndose ligeras variaciones en cada una de las categorías de actividad. Finalmente, cabe reseñar que dentro de la industria Agroalimentaria se agrupa en torno al 18,5% de las empresas industriales existentes en Canarias a lo largo del quinquenio analizado.

## **2.2. Marco Fiscal.**

El sector industrial de Canarias se encuentra condicionado por una serie de problemas de carácter estructural, tales como, la fragmentada y reducida dimensión del mercado interior, la carencia de materias primas y de recursos naturales y el encarecimiento del transporte por la lejanía del Continente. Estos obstáculos generan en este sector unos sobrecostes que le sitúan en desventaja competitiva y le obligan a buscar nuevos mercados que le permitan situarse en el nivel óptimo de producción y alcanzar economías de escala.

Los condicionantes anteriormente señalados, junto a la consideración del Archipiélago Canario como Región Ultraperiférica, justifican el trato preferencial que ha recibido la Comunidad Autónoma de Canarias tras la adhesión de España a la Comunidad Europea, y que han motivado las políticas y ayudas de Estado destinadas a reducir las diferencias existentes entre las distintas regiones comunitarias.

En línea con lo expuesto, desde principios de los noventa la Unión Europea ha permitido la aplicación de un marco normativo destinado a paliar las diferencias entre el Archipiélago Canario y el resto de regiones comunitarias. Por ello, Canarias ha disfrutado de un Régimen diferenciado que ha permitido salvaguardar la actividad productiva canaria así como incentivar el asentamiento de una industria que, aunque especializada en una reducida variedad de productos, se configure como un sector estabilizador de la economía canaria que aminore el grado de dependencia del exterior.

Entre las medidas de ayuda más importantes se destacan seguidamente las que en mayor medida afectan a la Industria Agroalimentaria:

### **□ REA : Régimen Específico de Abastecimiento.**

Tras la incorporación de España a la Unión Europea, Canarias se mantuvo al margen de las políticas Aduanera y Comercial. Posteriormente, a partir de la entrada en vigor del Reglamento N° 1911/91 y del POSEICAN, se optó por la integración plena de Canarias en la U.E., estableciéndose, en reconocimiento de su acervo histórico y sus condiciones geográficas y estructurales particulares, un Programa de Opciones Específicas (POSEICAN) destinado a compensar los condicionantes que afectan al desarrollo económico y social del Archipiélago canario, y en definitiva, permitir la plena integración de Canarias en el espacio europeo, en igualdad de condiciones competitivas a otras regiones comunitarias. Entre las medidas y acciones específicas que se debían desarrollar se contemplaba el amparo al sector agrícola y ganadero, y a la industria agroalimentaria local.

Uno de los argumentos considerados para definir el contenido del POSEICAN, fue la propia situación geográfica de las Islas en relación a las fuentes de abastecimiento de materias primas destinadas a la industria agroalimentaria, que son determinantes para el abastecimiento del mercado interior, y para el desarrollo de la economía local. Por la existencia de sobrecostos vinculados a la "Ultrapericidad", se estableció un "Régimen Específico de Abastecimiento" (REA), de materias primas y productos intermedios en cantidades suficientes para abastecer las necesidades del sector industrial y los flujos tradicionales de comercio (Reglamentos N° 1601/92, N° 1695/92, N° 1454/2001 y Reglamento (CE) N°20/2002).

A rasgos generales, el REA puede resumirse en dos vertientes: la primera de ellas es la subvención directa a la importación de una materia prima desde un país comunitario; y la segunda, es la exención arancelaria a la importación de la materia prima desde un país tercero no perteneciente a la Unión Europea.

□ ***AIEM : Arbitrio Sobre Importaciones y Entrega de Mercancías.***

El AIEM es un impuesto neutro a la importación y entrega de mercancías que sustituye a otras figuras ya existentes en Canarias y que resultaban ya incompatibles con la nueva situación del mercado interior. El nuevo arbitrio pretende proteger un número limitado de productos industriales de fabricación local, impidiendo así la desaparición de sectores esenciales para mantener una cierta diversificación de la actividad económica en un Archipiélago que se aproxima ya a los dos millones de habitantes en un territorio insular y frágil.

El AIEM puede definirse como un impuesto de naturaleza indirecta que contribuye al desarrollo de la producción de bienes en Canarias y en virtud del cual se sujetan las siguientes operaciones:

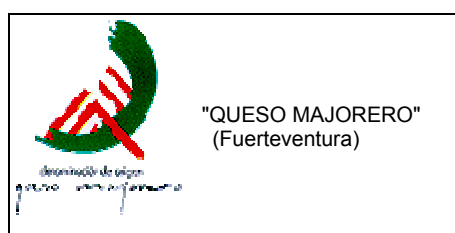
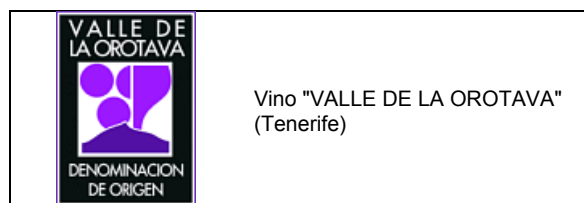
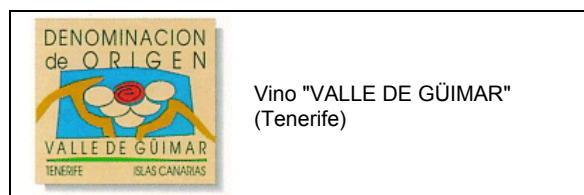
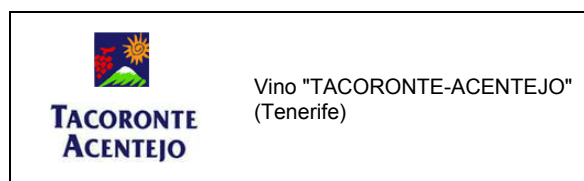
- La producción en Canarias, quedando gravada a través de la primera entrega de los bienes producidos por parte de los fabricantes. La lista de bienes sometidos se recoge en el Anexo IV de la Ley 20/1991 (7 de junio).
- La importación, en el mismo territorio, de los mismos bienes corporales, cualquiera que sea su procedencia (nacional, comunitaria o de terceros países), el fin al que se destinen (empresarial, oficial, particular,...) y la condición del importador (empresario o profesional, particular,...).

Puede precisarse, por tanto, que los elementos configuradores esenciales en este tributo están constituidos por dos tipos de actividades, la producción y la importación de bienes, por un lado, y por una serie de productos, por el otro, que constituyen el ámbito objetivo del Arbitrio.

### **2.3. Productos de Calidad de Canarias.**

Las Denominaciones de Origen y las Indicaciones Geográficas constituyen el sistema utilizado en España para el reconocimiento de una calidad superior, consecuencia de características propias y diferenciales, debidas al medio geográfico en el que se

producen las materias primas, se elaboran los productos, y a la influencia del factor humano que participa en las mismas. Canarias cuenta actualmente con las siguientes Denominaciones de Origen:



Las características de los productos amparados por estas Denominaciones están garantizadas por sus Consejos Reguladores correspondientes (por ejemplo, el Consejo del Vino de Canarias), los cuales operan como órganos colegiados de la *Consejería de Agricultura, Pesca y Alimentación del Gobierno de Canarias* y cuyas funciones principales son las de realizar el estudio, evaluación, promoción, asesoramiento y coordinación en materia de producción y calidad de estos productos y de sus derivados producidos en Canarias.

### III. INTERNACIONALIZACIÓN DEL SECTOR ALIMENTARIO.

La balanza comercial del Sector Alimentario en Canarias obtuvo un déficit de 585 millones de euros en el año 2002. Las importaciones del sector representan el 26,3% del total importado por las Islas, mientras que las exportaciones (fundamentalmente a través del sector primario) suponen el 36,7% del total regional.

Si bien la economía canaria ha sido tradicionalmente una economía abierta al exterior, lo cierto es que durante las últimas décadas la importancia de la salida de mercancías y capitales ha sido relativamente limitada. Esto se ha debido, en gran parte, a que la internacionalización de la actividad económica canaria ha estado condicionada por la dinámica del sector turístico. En las últimas décadas el turismo ha sido la actividad que ha permitido alcanzar ventajas comparativas al archipiélago, atrayendo una parte importante de la inversión dirigida a los sectores expuestos a la competencia internacional. Por su parte, los sectores industriales y agrarios se han orientado normalmente hacia el mercado local, salvo en los casos puntuales de determinadas exportaciones tradicionales (productos hortofrutícolas, plantas, etc.).

Hay que señalar que la mayor parte de la producción del sector de la Alimentación del Archipiélago Canario se orienta principalmente al mercado nacional. De hecho, según datos de la *Dirección General de Aduanas*, se estima que el resto de comunidades autónomas españolas constituyen aproximadamente el origen del 60% de las importaciones del sector Alimentario de Canarias y, al mismo tiempo, el destino del 50% de sus exportaciones.

En la siguiente tabla se incluyen los datos relativos al comercio exterior (excluyéndose al resto de España) del sector Alimentario de Canarias durante el año 2002. Para ello se ha utilizado como fuente principal los datos publicados por la *Dirección General de Aduanas*, pero adaptando a la estructura del presente informe la clasificación de productos que este organismo utiliza. De este modo, los códigos NC T.A.R.I.C. de importación y exportación que se han considerado directamente relacionados con el sector de la Alimentación (en concreto, las secciones I, II, III y IV), se han agrupado en dos grandes grupos:

- A) de un lado, los productos encuadrados dentro del sector primario (Agricultura, Ganadería y Pesca), que se corresponden con los capítulos NC T.A.R.I.C. incluidos dentro de las secciones I (*Animales vivos y productos del reino animal*), II (*Productos del reino vegetal*) y III (*Grasas y aceites animales o vegetales*).
- B) y de otro, los productos que forman parte de la Industria Alimentaria. Hay que señalar que, en este caso, las estadísticas oficiales incluyen junto a los capítulos sobre la industria de Alimentos y Bebidas, los datos correspondientes a la industria tabaquera.



**COMERCIO EXTERIOR DEL SECTOR ALIMENTARIO DE CANARIAS (2002)**

DESCRIPCIÓN	PESO (miles de kg)		VALOR (Miles de euros)			
	IMPORT.	EXPORT.	IMPORT.		EXPORT.	
<b>A) PRODUCTOS DE LA AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA</b>	<b>734.522</b>	<b>263.873</b>	<b>532.537</b>	<b>62,3%</b>	<b>223.428</b>	<b>82,6%</b>
Animales vivos	697	9	3.016	0,4%	136	0,1%
Carne y despojos comestibles	58.988	269	118.104	13,8%	424	0,2%
Pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos	61.621	8.413	165.004	19,3%	25.762	9,5%
Leche y productos lácteos; huevos de ave; miel natural	43.192	215	103.774	12,1%	171	0,1%
Los demás productos de origen animal	37	22	121	0,0%	40	0,0%
Plantas vivas y productos de la floricultura	1.330	4.365	5.173	0,6%	29.528	10,9%
Legumbre y hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios	75.126	243.515	25.389	3,0%	162.230	60,0%
Frutos comestibles; cortezas de agrios o de melones	10.192	3.204	12.932	1,5%	1.967	0,7%
Café, té, yerba mate y especias	11.750	219	11.652	1,4%	535	0,2%
Cereales	432.089	85	62.939	7,4%	16	0,0%
Productos de la molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo	17.712	352	6.726	0,8%	192	0,1%
Semillas y frutos oleaginosos y otros; plantas industriales	1.599	3	3.579	0,4%	52	0,0%
Gomas, resinas y demás jugos y extractos vegetales	38	26	524	0,1%	158	0,1%
Materias trenzables y demás productos de origen vegetal	9	0	19	0,0%	0	0,0%
Grasas y aceites animales o vegetales; grasas alimenticias elaboradas	20.142	3.176	13.585	1,6%	2.217	0,8%
<b>B) PRODUCTOS DE LA INDUSTRIA ALIMENTARIA (Y DEL TABACO)</b>	<b>225.609</b>	<b>20.262</b>	<b>322.908</b>	<b>37,7%</b>	<b>47.008</b>	<b>17,4%</b>
Preparaciones de carne, pescado y moluscos, grasas alimenticias	10.147	37	31.986	3,7%	450	0,2%
Azúcares y artículos de confitería	55.558	271	21.337	2,5%	574	0,2%
Cacao y sus preparaciones	2.144	147	9.348	1,1%	264	0,1%
Preparaciones de cereales, harina, almidón, fécula o leche, productos de pastelería	11.567	2.545	23.019	2,7%	5.856	2,2%
Preparaciones de legumbres u hortalizas, de frutos o de otras partes de plantas	28.322	229	26.313	3,1%	251	0,1%
Preparaciones alimenticias diversas	5.820	8.616	18.272	2,1%	26.473	9,8%
Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre	63.606	6.479	91.722	10,7%	2.961	1,1%
Residuos de las industrias alimentarias; alimentos preparados para animales	35.591	1.200	10.179	1,2%	731	0,3%
Tabaco y sucedáneos del tabaco elaborado	12.854	738	90.732	10,6%	9.448	3,5%
<b>TOTAL SECTOR ALIMENTARIO (A+B)</b>	<b>960.131</b>	<b>284.135</b>	<b>855.445</b>	<b>100,0%</b>	<b>270.436</b>	<b>100,0%</b>
<b>TOTAL CANARIAS Y % DEL SECTOR ALIMENTARIO SOBRE EL TOTAL</b>	<b>9.345.508</b>	<b>1.937.316</b>	<b>3.255.423</b>	<b>26,3%</b>	<b>736.017</b>	<b>36,7%</b>

FUENTE: Elaboración propia, a partir de datos del *Instituto Nacional de Estadística (INE)*.

Según se desprende de la anterior tabla, la balanza comercial del sector Alimentario de Canarias obtuvo un déficit de 585 millones de euros durante el año 2002. Las importaciones de este sector representan el 26,3% del valor total de las importaciones realizadas por las Islas, mientras que las exportaciones suponen el 36,7% del total regional. Si bien estos porcentajes siguen la línea de años anteriores, hay que destacar que el comercio exterior del sector de la Alimentación en Canarias se ha visto reducido respecto al ejercicio 2001, cifrándose dicha minoración en torno al 11,0%, tanto en el valor de sus importaciones como en el de sus exportaciones.

Desagregando los datos del sector Alimentario por capítulos, se observa que los productos generados por el sector primario (Agricultura, Ganadería y Pesca) alcanzan un mayor volumen tanto de importaciones (62,3% sobre el total del sector Alimentario) como de exportaciones (82,6%). Las principales partidas de importación del sector primario se corresponden con los pescados y crustáceos (el 19,3% sobre el total del sector Alimentario), la carne (13,8%) y la leche y productos lácteos (12,1%), mientras los productos que más exporta se concentran principalmente en las legumbres y hortalizas (que representan el 60,0% de todas las exportaciones del sector de la Alimentación), las plantas de uso alimenticio (10,9%) y los pescados y crustáceos (9,5%).

Por su parte, según se desprende de la misma tabla, la Industria Alimentaria ostenta el 37,7% de las importaciones del sector de la Alimentación en Canarias y, a su vez, tan sólo el 17,4% de las exportaciones. Excluyendo, lógicamente, a la industria tabaquera, los capítulos de este subsector con mayor valor en cuanto a las importaciones son los relacionados con las bebidas (alcanzando el 10,7% sobre el total del sector), los preparados de carne, pescado y moluscos (3,7%) y los preparados de legumbres, hortalizas o frutos (el 3,1%). A su vez, las exportaciones de la industria Alimentaria se concentran principalmente en torno a los preparados alimenticios diversos (extractos y preparados a base de café; preparados para salsas, sopas o caldos; productos de alimentación infantil; helados; etc), con una representatividad del 9,8%, y los preparados a base de cereales, harina, leche o productos de pastelería (2,2%).

Los principales capítulos de la exportación canaria (plátano, tomate) están orientados a los mercados europeos (resto de España, Reino Unido y Holanda), aunque buena parte de las exportaciones industriales y de las reexportaciones que tratan de abrirse espacio en el mercado internacional se orientan hacia el mercado africano, tanto en lo referente a las inversiones en el exterior como en el comercio.

IMPORTACIONES SEGÚN ORIGEN - SECTOR ALIMENTARIO DE CANARIAS (2002)						
ZONA	SECTOR PRIMARIO		INDUSTRIA ALIMENTARIA		TOTAL SECTOR ALIMENTARIO	
Unión Europea	218.973	41,1%	243.633	74,9%	462.606	53,8%
América del Sur	128.747	24,2%	19.630	6,0%	148.377	17,2%
África	77.754	14,6%	10.238	3,1%	87.992	10,2%
Asia	68.497	12,9%	6.294	1,9%	74.791	8,7%
América del Norte	4.799	0,9%	27.146	8,3%	31.945	3,7%
Oceanía	11.909	2,2%	4.845	1,5%	16.754	1,9%
Resto de Europa	7.963	1,5%	6.828	2,1%	14.791	1,7%
Europa del Este	12.089	2,3%	1.042	0,3%	13.131	1,5%
América Central	1.808	0,3%	8.061	2,5%	9.869	1,1%
<b>TOTAL</b>	<b>532.539</b>	<b>100,0%</b>	<b>327.717</b>	<b>100,0%</b>	<b>860.256</b>	<b>100,0%</b>

FUENTE: Elaboración propia, a partir de datos del *Instituto Nacional de Estadística (INE)*.

La anterior tabla muestra las distintas zonas de origen de las importaciones realizadas por el sector de la Alimentación en Canarias a lo largo del 2002. En la misma puede observarse como la Unión Europea (principalmente, Alemania, Países Bajos, Reino Unido, Francia, Italia y Dinamarca; en este orden) supone el principal mercado de



abastecimiento de este sector, acaparando el 53,8% del total de sus importaciones. Los principales productos importados desde estos países son: leche y productos lácteos, legumbres y hortalizas, cereales y bebidas.

El segundo bloque, con una representatividad del 17,2%, lo forman los países de América del Sur (sobretudo, Brasil, Argentina y Chile), desde donde se importan principalmente productos relacionados con el sector primario (carne, pescado, cereales, café, frutos, etc.) y residuos de las industrias alimentarias. También destacan las importaciones procedentes de los países africanos (fundamentalmente, Mauritania, Angola, Marruecos, Sudáfrica y Guinea) que suponen el 10,2% del total importado por el sector de la Alimentación de Canarias y se concentran en torno a productos como pescados y crustáceos y preparados de legumbres u hortalizas.

Respecto a las exportaciones del sector, tal como se refleja en la siguiente tabla, se observa que el principal destino de las mismas lo constituyen los países de la Unión Europea (sobretudo, Países Bajos, Reino Unido y Alemania) hacia donde se dirigen el 86,2% de los productos exportados por este sector, principalmente: legumbres y hortalizas, plantas de uso alimenticio, preparados alimenticios diversos, etc. Otros mercado exterior importante para el sector alimenticio y, especialmente, para la pesca es Asia (fundamentalmente, Japón y China), que ostenta el 6,3% de las exportaciones. También el mercado africano (principalmente, Mauritania y Guinea Ecuatorial) se erige como destino importante de las exportaciones del sector Alimentario (en cuanto a grasas animales y vegetales, frutos, etc.), con el 3,4% sobre el total.

EXPORTACIONES SEGÚN DESTINO - SECTOR ALIMENTARIO DE CANARIAS (2002)						
ZONA	SECTOR PRIMARIO		INDUSTRIA ALIMENTARIA		TOTAL SECTOR ALIMENTACIÓN	
Unión Europea	199.161	89,1%	33.920	72,2%	233.081	86,2%
Asia	16.462	7,4%	610	1,3%	17.072	6,3%
África	4.515	2,0%	4.697	10,0%	9.212	3,4%
América del Norte	502	0,2%	6.182	13,2%	6.684	2,5%
Resto de Europa	1.582	0,7%	587	1,2%	2.169	0,8%
América Central	330	0,1%	640	1,4%	970	0,4%
Europa del Este	696	0,3%	268	0,6%	964	0,4%
América del Sur	176	0,1%	60	0,1%	236	0,1%
Oceanía	0	0,0%	43	0,1%	43	0,0%
<b>TOTAL</b>	<b>223.424</b>	<b>100,0%</b>	<b>47.007</b>	<b>100,0%</b>	<b>270.431</b>	<b>100,0%</b>

FUENTE: Elaboración propia, a partir de datos del *Instituto Nacional de Estadística (INE)*.

### 3. Sitios WEB de Interés.

#### ❑ **Gobierno Regional. Área de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación:**

- Consejería de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación. [www.gobcan.es/agricultura](http://www.gobcan.es/agricultura)

#### ❑ **Gobiernos Insulares (Cabildos):**

- Tenerife: [www.cabtfe.es](http://www.cabtfe.es).
- Gran Canaria: [www.grancanaria.com](http://www.grancanaria.com).
- Lanzarote: [www.cabildodelanzarote.com](http://www.cabildodelanzarote.com).
- Fuerteventura: [www.cabildofuer.es](http://www.cabildofuer.es).
- La Palma: [www.la-palma-tur.org](http://www.la-palma-tur.org).
- La Gomera: [www.cabildogomera.org](http://www.cabildogomera.org).
- El Hierro: [www.el-hierro.org](http://www.el-hierro.org).

#### ❑ **Asociaciones de empresarios de la alimentación en Canarias:**

- *COAG*: Coordinadora de Organizaciones de Agricultores y Ganaderos de Canarias. [www.coagcanarias.org](http://www.coagcanarias.org).
- *ASPROCAN*: Asociación de Productores de Plátanos de Canarias. [www.infoplatano.com](http://www.infoplatano.com).
- *ASINCA*: Asociación Industrial de Canarias. [www.asinca.es](http://www.asinca.es).
- *FEDALIME*: Federación Provincial de Pequeños y Medianos Empresarios de Alimentación de Las Palmas. [www.fedalime.com](http://www.fedalime.com).

#### ❑ **Estadísticas del sector Alimentario:**

- Instituto Canario de Estadística (ISTAC): [www.istac.rcanaria.es](http://www.istac.rcanaria.es).

#### ❑ **Ferias del sector de la Alimentación en Canarias:**

- Feria de la Alimentación de Canarias: [www.alimentacioncanarias.com](http://www.alimentacioncanarias.com).
- Feria Agrícola, Ganadera y Pesquera de Canarias: [www.agrocanarias.com](http://www.agrocanarias.com).

#### ❑ **Denominaciones de Origen de Canarias:**

- Vino “La Palma”: [www.malvasiadelapalma.com](http://www.malvasiadelapalma.com).
- Vino “Lanzarote”: [www.denominacionorigenlanzarote.com](http://www.denominacionorigenlanzarote.com).
- Vino “Tacoronte-Acentejo”: [www.tacovin.com](http://www.tacovin.com).

· Vino “Valle de Güimar”: [www.vinosvalleguimar.com](http://www.vinosvalleguimar.com)

· Vino “Ycoden Dauta Isora”: [www.ycoden.com](http://www.ycoden.com).

□ **Puertos de Canarias:**

· Autoridad Portuaria de Las Palmas: [www.palmasport.es](http://www.palmasport.es).

· Autoridad Portuaria de Santa Cruz de Tenerife: [www.puertosdetenerife.org](http://www.puertosdetenerife.org).